

逆境からの売上拡大

～生き残りを賭けた商品・販売戦略～

セミナー 14:00～16:00 (15:30～16:00質疑応答)

急激な経営環境の変化や激しい競争にさらされ苦境に立たされる中、ホームページでの情報発信やオリジナル商品の開発など、革新的な方法で業績を向上した経営者の取り組みから、いま中小企業は何をすべきかについて学びます。



講師 有限会社岐南カレンダー 専務取締役 **高橋 恵美**

プロフィール

15年前、家族で印刷会社を経営する家に嫁ぐ。
売上低迷、顧客減少に悩む中、ネットショップ事業を立ち上げ、既存事業の売上低迷を補うなど、従来のやり方にとらわれない手法で企業の拡大に努める。



講師 有限会社夢幸望 代表取締役社長 **早川 義則**

プロフィール

35年前に八百津町で創業後、美濃加茂市へ移転し寝具の開発販売を手掛ける。
大型小売店やテレビ通販の台頭により寝具専門店が大きく減少する中、新商品の開発とインターネットを活用した情報発信で、新たな顧客獲得に挑戦し続ける。

よろず支援拠点
経営相談会

16:00～17:00 セミナー終了後に開催します。(希望者のみ)

平成
28年 **9月10日(土)** 14:00～17:00

会場：みんなの森 ぎふメディアコスモス かんがえるスタジオ
(岐阜市司町40番地5)

主催：岐阜市 共催：岐阜県よろず支援拠点

参加無料
先着80名様
裏面の参加申込書又は
Eメールにて
お申し込みください

氏名			
連絡先	住所 (〒 -)		
	TEL		FAX
	E-mail		
経営相談会 ○をつけてください	<input type="checkbox"/> 希望する <input type="checkbox"/> 希望しない		※満員でお受けできない場合は、後日対応させていただきます。

※ご記入いただいた個人情報適切に管理し、本市及び岐阜県よろず支援拠点の事業運営のためにのみ使用します。

申込方法

上記の FAX 申込書
または Eメールで
お申し込みください。

※定員80名 定員になり次第
締め切らせていただきます。



FAX (058)265-2218



Eメール sangyo-koyo@city.gifu.gifu.jp

氏名、住所、連絡先、経営相談会の希望の有無をご記入ください。

申込確認

参加証の発行はしませんので、申込みをされた方は当日会場にお越しください。
定員を超え、参加いただけない場合のみ連絡します。(連絡方法：Eメール、FAX又は電話)

問い合わせ先

TEL (058)214-2358 岐阜市 商工観光部 産業雇用課

【会場 交通アクセス】



- 電車 JR岐阜駅または名鉄岐阜駅より徒歩25分
- バス 「市民会館・裁判所前」「メディアコスモス前」バス停下車すぐ
「メディアコスモス・鶯谷高校口」バス停より徒歩5分
- 車 東海北陸自動車道・岐阜各務原ICから車で20分
※有料駐車場約300台有(30分/100円)
※施設利用者は2時間まで無料

経営上のお困りごとは、「ビジネスチャレンジ支援相談窓口」にご相談ください!

創業	商品開発	人財育成	売上拡大	PR戦略
資金調達	IT活用	コスト削減	海外進出	経営改善

**相談
無料**

■利用時間：毎週木曜日 14:00～19:30 ■場所：岐阜市立中央図書館内レファレンスカウンター
（岐阜市司町40番地5）
■TEL：(058) 262-2924(代表)